

QUIÉNES SOMOS

Somos uno de los intermediarios líderes de energía en el país. Nuestro equipo directivo tiene más de 50 años de experiencia combinada en las mejores compañías en la categoría. Esta experiencia implica la comercialización de energía al mayoreo, la creación y la venta de uno de los proveedores de electricidad al menudeo más grandes del país y, subsecuentemente, la creación y la venta del segundo intermediario de energía al menudeo del país.

Formamos una organización para reunir todo nuestro conocimiento, entendimiento y conexiones en un mismo lugar para ayudar a las compañías a ahorrar dinero en energía.

Nuestra meta es crear y ejecutar una estrategia de energía personalizada para nuestros clientes. Somos ferozmente independientes, lo que nos da la libertad de explorar cualquiera de las opciones que nos ayuden a lograr este objetivo.

Nos definimos como: "La intersección de los cuatro puntos cardinales de los negocios: servicio, experiencia, ejecución y resultados".

QUÉ HACEMOS

Nuestra misión es ahorrarles dinero a nuestros clientes en su consumo de energía. Punto. La manera en que lo logramos es tan única como cada uno de nuestros clientes. Comprar electricidad al mejor precio es complicado. La determinación de los precios implica más de 30 diferentes variables. Cuando se trata de energía, algunos negocios ofrecen una fórmula "universal" para todos. Pero todos sabemos que, con tantas opciones y variables, una fórmula "universal" no es la mejor opción para todos. Por eso, tomamos un camino diferente con cada cliente, porque ningún cliente es exactamente igual a otro.

Aunque comprar energía puede ser complejo, ofrecemos a nuestros clientes un proceso simple y sin complicaciones. Y la mejor parte es: nuestra auditoría de energía de su negocio es completamente gratuita.

En general, nuestra metodología incluye las siguientes tres etapas:

Fase 1



Nos tomamos el tiempo para entender su negocio. Suena bastante simple, pero nosotros sabemos que su negocio es como ningún otro. La tolerancia al riesgo, el número de sucursales, la geografía, los presupuestos, etc. son todos factores que varían con cada cliente. La buena noticia es que no importa cuántas variables haya o cuáles sean, podemos ayudarle. A esto es a lo que le llamamos nuestra auditoría de energía.

Fase 2



Una vez que entendemos su negocio, comenzamos a trabajar en el desarrollo de un plan de energía estratégico personalizado. Con base en lo que aprendemos sobre su compañía en la Fase 1, exploraremos numerosas opciones para encontrar la solución que mejor se acomoda a sus objetivos energéticos. Y porque somos un intermediario independiente, tenemos la capacidad de explorar cualquiera y todas las soluciones que tengan sentido. Así es como podemos crear un plan estratégico único para usted.

Fase 3



Le presentamos nuestro plan estratégico de energía. Es en esta etapa donde le mostramos la estrategia y las tácticas asociadas que le recomendamos para ahorrar dinero en su cuenta de electricidad. Le damos toda la información específica sobre cómo comprar, usar y administrar su electricidad. Por cierto, si después de nuestro análisis determinamos que usted ya está obteniendo grandes ahorros y no podemos superarlos, también se lo diremos.